



**LIBRE D'ÉTAT**

LIBÉREZ-VOUS DU POIDS DE L'ÉTAT

# COMMENT CHOISIR OÙ INSTALLER VOTRE SOCIÉTÉ

LES 20 CLÉS

[LIBREDETAT.COM](http://LIBREDETAT.COM)



## Feuille de référence - Clés pour décider où établir votre société

Voici les éléments clé auxquelles vous devez faire attention lorsque vous choisissez l'emplacement et le type de société pour votre entreprise:

1. Si vous comptez créer une société à l'étranger, tenez compte du fait que le lieu où vous avez votre résidence fiscale vous permet de créer une société à l'étranger et de profiter des avantages fiscaux de ce lieu, la question est: existe-t-il des [règles CFC](#) et des **règles d'administration** réelle dans votre pays de résidence ?
2. S'il existe des lois pour empêcher le transfert des bénéfices à l'étranger, que se passe-t-il lorsqu'elles sont activées ? Êtes-vous sous le joug d'un régime quelconque de **transparence fiscale internationale** ?



3. Il est également important de tenir compte des **impôts à la source**. Dans certains cas, vous devrez payer des impôts sur le revenu par le biais de dividendes introduits par des sociétés étrangères (ceci est prévu dans la convention de double imposition).

4. D'une manière générale, il existe quatre modèles fiscaux: l'imposition à la résidence (vous payez des impôts sur vos revenus dans le monde entier), le système non-dom (vous payez des impôts sur les revenus dans le pays de résidence et sur l'argent que vous gagnez), l'imposition territoriale (vous payez des impôts sur les revenus dans le pays où vous vivez) et aucun impôt direct. Vous devez tenir compte de la forme d'imposition du pays dans lequel vous avez votre résidence fiscale.

5. Si vous comptez créer votre société à l'étranger et que le pays dans lequel vous avez votre résidence fiscale est imposé sur la résidence, vous devrez tenir compte de la **convention de double imposition** pour savoir où vous allez payer vos impôts. S'il n'y a pas d'accord, vous devrez peut-être payer dans les deux pays.

6. Le type d'entreprise que vous allez fonder limite-t-il votre **responsabilité** ou devez-vous faire face à des problèmes avec vos biens personnels ?



7. Si le projet reste intéressant pour vous, qu'en est-il de **l'assurance**? Est-ce bon marché de souscrire l'assurance privée que vous envisagez pour votre société ?

8. Vous avez deux façons d'obtenir de l'argent de votre société: par le biais d'un **salaire** ou par le biais de **dividendes**. Vous devrez tenir compte des lois du pays dans lequel vous avez la société et de celles du pays dans lequel vous avez votre résidence fiscale pour décider de la meilleure façon.

9. De nombreux pays offrent des **taux d'imposition des dividendes différents** selon que vous receviez des dividendes de sociétés étrangères ou locales.

10. Il est essentiel que vous connaissiez la charge **fiscale de [l'impôt des sociétés](#)** (sur le revenu ou les bénéfices des sociétés) et des cotisations de sécurité sociale lorsque vous payez par salaire.

11. Dans quelles mesures devez-vous cotiser à la **sécurité sociale**, est-elle également obligatoire en tant qu'administrateur ou partenaire de l'entreprise ?

12. Le taux de **TVA** est également un élément à prendre en compte, surtout si vous travaillez avec des clients privés



qui ne le récupèrent pas. Ce taux augmente le prix de vos produits ou services, et influe sur leur facturation.

13. Réglementation et administration de l'entreprise: Pouvez-vous faire **l'administration** par **Internet**? Est-ce simple de le faire de cette manière ? Quelles sont les **réglementations spéciales** qui existent dans le pays ? Il se peut que vous deviez vous inscrire dans un registre du commerce, un recensement, une association ou une guilde, ou que vous deviez payer des frais supplémentaires selon le secteur dans lequel vous vous trouvez ou que vous deviez accomplir certaines formalités en fonction des produits ou services que vous offrez. Vous devrez probablement établir des bilans annuels et des rapports trimestriels, mais les audits externes sont-ils également obligatoires, par exemple ?

14. Le prix et les conditions de **création de la société** sur place: la procédure est-elle ? Avez-vous besoin d'une agence, est-il obligatoire d'avoir un partenaire ou un administrateur dans le pays, combien coûte la création de l'entreprise et quelles sont les procédures nécessaires, devez-vous le faire physiquement ?



15. **Dépôt initial:** Combien d'argent devez-vous provisionner à votre société pour sa création et à quelles conditions ?

16. Existe-t-il un **registre public** dans lequel vous apparaissez en tant que propriétaire de la société ?

17. Combien les agences ou bureaux d'études facturent-ils généralement pour la tenue des comptes, combien pour la clôture des comptes annuels, y a-t-il des frais supplémentaires, y a-t-il des taxes spéciales que vous devez payer à l'État pour le **maintien de votre société** ?

18. Si vous avez besoin de personnel (*êtes-vous sûr de ne pas pouvoir sous-traiter le travail ?*), vous devez tenir compte des **lois** et **règlements** qui régissent le **travail** dans le pays, quelles sont les conditions d'embauche, quelles sont les dépenses impliquées, comment sont les salaires dans le pays, pouvez-vous mettre fin aux contrats du personnel si nécessaire ?

19. **Sécurité** et **réputation** du pays. Ceci est particulièrement important lorsque vous avez une entreprise B2B et que vous comptez beaucoup sur des collaborations avec d'autres entreprises, que vous ayez d'autres entreprises en tant que fournisseurs ou clients, ou



que le vôtre soit un fournisseur ou client d'autres entreprises. Si les autres entreprises ne peuvent pas déduire vos factures ou si l'endroit où votre société réside ne leur permet pas de vous poursuivre en justice en cas de problèmes, elles pourraient ne pas vouloir travailler avec vous.

20. Possibilité d'ouvrir des **comptes bancaires** pour les entreprises: devez-vous vous rendre à la succursale pour ouvrir un compte ? Y a-t-il d'autres cas ou procédures pour lesquels vous devez le faire ? Pouvez-vous ouvrir le type de comptes dont vous avez besoin ? Comment sont facturés leurs services ? Avez-vous accès aux comptes avec les types de devises dont vous avez besoin pour votre entreprise ?

21. Les **services de paiement** que vous souhaitez utiliser, tels que Stripe ou Paypal, sont-ils disponibles?

22. Où voulez-vous vendre ? Avez-vous **accès au marché** ? (numéro d'identification fiscale européen, EORI ou autre requis pour exercer).





Vous êtes intéressé ? Sur notre [blog Libre d'État](#), beaucoup plus d'informations très utiles vous attendent, donc si vous ne l'avez pas encore fait, c'est le bon moment pour vous [inscrire](#), c'est gratuit.

Les abonnés de Libre d'État reçoivent, confortablement dans leur inbox, les contenus exclusifs pour les abonnés, en plus de nos analyses, conseils et informations pour les entrepreneurs, les nomades digitaux, les épargnants et les investisseurs.

Bien sûr, si vous avez des doutes ou si vous voulez trouver la meilleure solution pour votre situation spécifique, vous pouvez contacter Libre d'État [ici](#).

**"Votre vie *vous* appartient !"**



**Christoph**



**Latifa**



**Adrián**